

セミナーのご案内

経営者・
営業幹部の
皆様へ

元国内最強営業会社勤務
200名以上の営業マンを目標達成に導いた
熱き指揮官が語る!!

「ああ ゆとり世代。 営業マンは、育たない。」

～解決の糸口は、ここにあり!!～

こんな悩みを
お持ちの方に
オススメ

- ★ 従業員が給料に見合った仕事をしない。
- ★ 前も言っただろ!何回言ったら分かるんだ!ーを聞いて十を知れ!
- ★ 給料は貰って当たり前、休みはとって当たり前、仕事はやらない…
- ★ 義務の遂行無しに、権利の主張ばかり…。
- ★ 暗い死んだような面して、そんなんで物が売れるか!
- ★ ええっ…! ちよいと怒ったら会社辞めちゃった…。

株式会社大和JAPAN.HD 代表取締役の“塩谷孔児氏”をお招きし、「部下も楽しく売り上げUP!伸び続ける営業組織の作り方」を語って頂きます。

- ◆ 営業パーソンが自ら行動する「自走式四輪駆動マネジメント」とは。
- ◆ お互いに苦しむ必要ナシ! 自分も楽しく、部下も楽しく売上を上げる方法。
- ◆ 売れ続け、伸び続ける営業組織の作り方…必ず右肩上がり。
- ◆ ゆとり教育や、リーマンブラザーズのせいになくて済む…人財育成論。
など---実践型のできるヒントを持ち帰って頂きます。

株式会社大和JAPAN.HD
代表取締役

塩谷 孔児氏

www.yamatojapan.jp

兵庫県生まれ、奈良産業大学法学部卒業。大学時代のビジュアル系ロックバンド活動に始まり、東映太秦俳優養成所での役者修行、自衛隊、建築作業員、フラワーショップ店員、ホスト、日雇い等、人生経験豊富。2000年6月に「株式会社光通信」に入社。同年12月西日本営業マンNo.1を皮切りに2003年には営業マンとして全国No.1、さらに営業所長としても1位を獲得。2010年2月株式会社大和JAPAN.HDを設立。趣味は乗馬・極真空手・国史研究・寺社散策。モットー：敬天愛人、文武両道、家族円満。

■開催日時

2月10日(木)

18時30分～20時30分(受付開始18:15～)

■会場

AQUA HAKATA(アクア博多)会議室

(福岡市博多区中洲5丁目3-8)

会場ホームページ <http://www.ohi-office.jp/aqua/>

■募集人数

20名(先着順受付)

■参加料金

おひとり様 3,000円(税込)

お申し込みはFAXで!! 先着順受付

FAX番号: 092-725-1130

貴社名		お名前		役職	
ご住所		TEL		参加者数	
E-mail		FAX		名	

詳しくはインターネット  <http://www.2525pj.com>

WEBからのお申し込みも可能です。

主催  プロジェクト / 株式会社ネオス
〒810-0041 福岡県福岡市中央区大名1丁目4-1 (NDビル3階)

後援 株式会社ディー・ブレイン九州 / アルファシंक株式会社

お問い合わせは(株)ネオス/担当:今村まで。
TEL092-734-1091

※ご提供頂いた個人情報は、弊社からのご連絡以外には使用いたしません。